

Die GBS TEMPEST & Service GmbH ist als mittelständisches Unternehmen im Bereich IT-Sicherheitssysteme tätig.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Diepholz suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

## **Account Manager (m/w/d) in Vollzeit**

### **Ihre Aufgaben:**

- Übernahme vertrieblicher Tätigkeiten bis zur Angebotserstellung in deutscher und englischer Sprache

### **Unsere Anforderungen:**

- Technisches Verständnis bzw. Kenntnisse im Bereich IT
- Abgeschlossene Berufsausbildung (z. B. Kaufleute im Groß- und Außenhandel, IT-Systemelektroniker) oder abgeschlossenes Studium (z. B. International Business Management, Wirtschaftsingenieurwesen)
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrungen im Vertrieb und Projektmanagement vorteilhaft

### **Wir bieten:**

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Die intensive Einarbeitung in Ihrem Aufgabenbereich
- Ein leistungsorientiertes Einkommen
- Flexible Arbeitszeiten und Firmenfitness (Hansefit)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Angenehme Arbeitsatmosphäre, z. B. kostenlose Getränke, Obstkorb, E-Bike

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder auf dem Postweg an unseren Personalmanager Herrn Julian Geils ([karriere@gbs-tempest.de](mailto:karriere@gbs-tempest.de)).

von-Braun-Straße 6 | 49356 Diepholz  
Tel.: +49 5441 9758 100  
Web: <https://www.gbs-tempest.de/>

TEMPEST & SERVICE GMBH

**GBS**



*Werden Sie Teil des Teams als Account Manager (m/w/d)*